

FÜR ALLE DIE DAS HAUS-VERKAUFSTRAINING SCHON DURCHLAUFEN HABEN **HAUS-VERKAUFSTRAINING MASTER**

Dieses Haus-Verkaufstraining Master ist für Teilnehmer, die das Modul I-III schon durchlaufen haben.

In diesem Training wird der Praxis- und Übungsanteil deutlich erhöht. Das führt zu einem höheren Lern- und Umsetzungseffekt.

- » Kennen Sie die Situation, Sie haben alle Verkaufsschritte richtig eingehalten und der Kunde kauft trotzdem nicht?
- » Ihnen entgleitet das Gespräch, plötzlich führt der Bauherr und nicht mehr sie.
- » Sie kommen im Gespräch nicht weiter, weil der Bauherr Sie mit etwas konfrontiert, mit dem Sie nicht rechnen.
- » Sie kommen mit Ihrer Vorgehensweise bei manchen Bauherren super an, aber bei manchen gar nicht.
- » Sie haben das Gefühl, dass Sie zu viel Zeit aufwenden für uninteressierte Interessenten und Ihnen dann zu wenig Zeit bleibt für die potentiellen Bauherren.

Ziel:

In diesem Training geht es um Ihre Wirkung, die Sie auf Kunden ausstrahlen und wie Sie Ihre Wirkung effektiv verbessern können.

Sie erfahren, wie Sie die Techniken, die Sie aus den Modulen I-III kennen, authentisch auf Ihre Vorgehensweise anpassen und wie Sie einen Verkaufsprozess selber gestalten und im Detail auf Ihr Unternehmen abstimmen.

Dieses Training ist hocheffizient, weil Sie durch den hohen Übungsanteil, durch das Feedback und die Möglichkeit des Beobachtens, bei sich selber eine schnelle Veränderung herbeiführen können. Alle Teilnehmer sind täglich mit Hausverkaufsgesprächen konfrontiert und zeigen großes Interesse ihre Verhaltensflexibilität zu steigern.

ANMELDUNG HAUS-VERKAUFSTRAINING MASTER

So einfach sichern Sie sich Ihren Platz

- Ja, ich möchte mit dem Master effizienter mehr Häuser verkaufen, deshalb melde ich mich verbindlich für das Training an.
Ich war Teilnehmer am Haus-Verkaufstraining Modul I-III im Zeitraum von _____

Rechnungsanschrift:

Firma

Strasse, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Teilnehmer:

Vorname + Nachname

Telefon

Mobil

E-Mail

Trainer:

Klaus Zimmermann

Trainingsdatum:

Modul I **Modul II**
23.-24.01.2019 20.-21.03.2019

Trainingsort:

Hotel Sonneck, 34593 Knüllwald-Rengshausen

Trainingszeiten:

Mittwoch 10:00 Uhr - 19:00 Uhr - Donnerstag 08:30 Uhr - 15:30 Uhr

Teilnehmerzahl:

Bitte gleich anmelden, da Teilnehmerzahl begrenzt

Investition:

4-tägiges Intensivtraining mit umfangreichen Trainingsunterlagen inkl. Mittagmenü,
Kaffeepausen sowie allen Tagungsgetränken, 1 Jahr Online Academy kostenfrei
für zusammen **nur € 1.200.- zuzüglich MwSt**,
(Eventuelle Übernachtung zahlen Sie bitte direkt an das Hotel)
Die Investition bezahlen Sie nach dem Modul I.

Geld-zurück-Garantie:

Weil wir sicher sind, dass Ihnen das Training viel Nutzen bringt, bieten wir Ihnen eine
Geld-zurück-Garantie an. Sollten Sie am Ende des ersten Trainingstages den Nutzen des Trainings
noch bezweifeln, zahlen Sie keinen einzigen Euro! Ohne wenn und aber!

Ort / Datum

Unterschrift

**BITTE SCHICKEN SIE DIESE ANMELDUNG PER FAX AN 07543 / 302 8 427
ODER PER E-MAIL AN [INFO@HAUS-VERKAUFSTRAINING.DE](mailto:info@haus-verkaufstraining.de)**