

ERFOLG ZEIGT SICH IM ERREICHEN VON ZIELEN? WERTE- UND ZIELETRAINING HERBST

Erreichen Sie Ihre Ziele immer?

In diesem Training erfahren Sie in drei inspirierenden Tagen, wie Sie Ihre Ziele erreichen. Ihre Firmenziele, Ihre Finanzziele, Ihre familiären Ziele und in ihrer Freizeit
Die Kunst liegt darin, in den verschiedenen Bereichen Ziele zu haben und diese aufeinander abzustimmen.

Durch das Erarbeiten eines Persönlichkeitsprofil finden Sie heraus, wie sie mit der richtigen Strategie, leichter und einfacher Ihre Ziele erreichen.

Denn jeder Mensch verhält sich anders auf bestimmte Ereignisse und kommt auf unterschiedliche Weise in die Umsetzung. Jeder hat unterschiedliche Werte im Leben, die einem oft nicht bewusst sind. Doch wissen Sie Ihre Werte? Ist es Sicherheit, Frieden, Akzeptanz oder doch Harmonie...? In diesem Training erfahren Sie, wie Sie, auf Ihre Persönlichkeit abgestimmt, Ihre Ziele und Werte erarbeiten können.

Nehmen Sie Ihren Lebenspartner-/in mit, unabhängig davon ob dieser mit Ihnen zusammen arbeitet, weil eine optimale Partnerschaft besteht aus miteinander, abgestimmten Zielen.

Tag 1

Persolog – Das Persönlichkeitsprofil

- » Selbstausswertung des Persönlichkeitsprofil
- » Was sind Sie für ein Persönlichkeitstyp?
- » Wer sind Sie – wer ist der andere?
- » Wie Sie sich selbst und andere Menschen besser verstehen
- » Wo liegen Ihre Stärken und Begrenzungen?
- » Wie setzen Sie Ihre Stärken richtig ein?
- » Wie gehen Sie mit bestimmten Situationen um?
- » Wie Sie Ihren Partner aus einer anderen Sicht kennen lernen dürfen
- » Wie wenden Sie die Verhaltensstile an, um effektiver zu werden?
- » Wie setzen Sie mit Ihrem Persönlichkeitsprofil Ihre Ziele um?

Analyse und Veränderung

- » Was haben Sie bis heute in Ihrem Leben alles erreicht?
- » Was für Ziele haben Sie noch nicht erreicht?
- » Worin unterscheiden sich erfolgreiche Menschen von nicht erfolgreichen?
- » Warum sind Veränderungen nötig?
- » Warum wehren wir uns gegen Veränderungen?
- » Was passiert, wenn wir uns gegen Veränderungen wehren?
- » Welche Veränderungen könnten Sie bei sich machen?
- » Wie erleichtern wir die Durchführung von Veränderungen?

Tag 2

Selbstbild und Motivation

- » Wie wir Zustände und Verhaltensweisen erzeugen.
- » Was verstehen wir unter Vorstellungsvermögen?
- » Wie werden Träume, Ideen, Vorstellungen, Ziele usw. Wirklichkeit?
- » Was für ein Selbstbild haben Sie von sich?
- » Das Selbstbild – der Schlüssel für ein besseres Leben.
- » Das Selbstbild kann verändert werden.
- » Das Selbstwertgefühl
- » Was motiviert Sie?
- » Was gibt Ihnen gute Gefühle?
- » Die Motivation
- » Wie können Sie sich selbst motivieren?

Zielsetzung

- » Wie haben Sie bis heute Ihre Ziele verankert?
- » Goalmapping – Zukunftsdesign
- » Was verstehen wir unter Erfolg?
- » Was haben wir vom Erfolg?
- » Was müssen wir also tun, um mehr Erfolg zu haben?
- » Was verstehen wir unter „positiv“?

Tag 3

Das Gesetz der Anziehung

- » Das Prinzip des Universums
- » Was verstehen wir unter positivem Denken?
- » Die Gesetze des positiven Denkens
- » Das Geheimnis des positiven Denkens
- » Vibration und Anziehung
- » Die Wagemutigen
- » Worauf es ankommt
- » Unsere Erfolge sind das Ergebnis unserer Gewohnheiten.
- » Ziele setzen
- » Ziele gehirngerecht formulieren
- » Das Prinzip des Ersatzes
- » Das Gesetz des Freiraumes
- » Zielerklärung

Planung und Umsetzung

- » Was bedeutet eigentlich planen?
- » Welchen Nutzen kann Ihnen die Planung bringen?
- » Was verstehen wir unter Disziplin?
- » Was verstehen wir unter Engagement?
- » Was sind Ihre nächsten Schritte um Ihre Ziel zu erreichen?
- » Ausdauer führt zum Erfolg
- » Stellen Sie fest, welche Voraussetzungen Ihnen zur Ausdauer fehlen.
- » Jeder kann Ausdauer lernen

ANMELDUNG

WERTE- UND ZIELETRAINING HERBST



So einfach sichern Sie sich Ihren Platz

Ja, ich möchte mit der richtigen Strategie mehr Erfolg im Beruf und im Leben, deshalb melde ich mich verbindlich für das Training an:

Rechnungsanschrift:

Firma

Strasse, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Rechnungs E-Mail

Teilnehmer:

Vorname + Nachname

Telefon

Mobil

E-Mail

Position

Trainer: Klaus Zimmermann

Trainingsdatum: 21.-23.09.2021

Trainingsort Hotel Sonneck, 34593 Knüllwald-Rengshausen
Teilnehmerzahl: Dieses Training ist begrenzt auf 24 Teilnehmer.

Trainingszeiten:
1. Tag 10:00 – 18:00 Uhr
2. Tag 09:00 – 18:00 Uhr
3. Tag 09:00 – 15:00 Uhr

Teilnehmerzahl: Bitte gleich anmelden, da Teilnehmerzahl begrenzt

Investition: 3-tägiges Training mit umfangreichen Trainingsunterlagen inkl. Mittagsmenü, Kaffeepausen sowie allen Tagungsgetränken.
(Eventuelle Übernachtungen zahlen sie bitte direkt an das Hotel.)
für zusammen € 1.800,- zuzüglich MwSt.,
Partner: € 1.500,- pro Person zuzüglich MwSt.,
Wiederholer: € 1.500,- zuzüglich MwSt., Ihr letztes Training war am _____

Geld-zurück-Garantie: Weil wir sicher sind, dass Ihnen das Training viel Nutzen bringt, bieten wir Ihnen eine Geld-zurück-Garantie an.
Sollten Sie am Ende des ersten Trainingstages den Nutzen des Trainings noch bezweifeln, zahlen Sie keinen einzigen Euro! Ohne wenn und aber!

Bitte schicken Sie diese Anmeldung per E-Mail an Info@haus-verkaufstraining.de

WWW.HAUS-VERKAUFSTRAINING.DE

Zimmermann GmbH & Co.KG - Albert-Schilling-Straße 24 - 88085 Langenargen - Tel.: +49 (0) 7543 / 302 8 426 - E-Mail: info@haus-verkaufstraining.de